

# Über uns

Die A/S Logcare GmbH wurde im Jahr 2009 in der charmanten Stadt Gersthofen gegründet, die heute auch unseren Hauptsitz beherbergt. Seit unseren Anfängen haben wir uns kontinuierlich weiterentwickelt. Im Jahr 2014 eröffneten wir unsere zweite Niederlassung in Kirchheim unter Teck, in der Region nahe Stuttgart. Seit 2021 dürfen wir zudem eine weitere Geschäftsstelle in Neu-Ulm unser Eigen nennen.

Als mittelständischer Personaldienstleister sind wir stolz darauf, rund 150 engagierte Mitarbeiter in unserem Team zu haben. Wir glauben fest daran, dass der persönliche Kontakt zu unseren Mitarbeitern von entscheidender Bedeutung ist. Deshalb legen wir großen Wert auf eine offene und ehrliche Kommunikation. Bei A/S Logcare fördern wir ein Arbeitsumfeld, in dem sich jeder Einzelne wertgeschätzt und gehört fühlt. Unsere Grundprinzipien – Offenheit und Ehrlichkeit – spiegeln sich nicht nur in unserem Umgang miteinander wider, sondern auch in der Art und Weise, wie wir unsere Dienstleistungen erbringen.

## Kundenberater (m/w/d) im Außendienst

(3807)

 Standort: Augsburg  Anstellungsart(en): Vollzeit

### Wir suchen

für unseren Kunden in Augsburg **Kundenberater (m/w/d)** im Außendienst.

### Ihre Aufgaben

- Eigenverantwortlicher Vertrieb unserer Produkte und Dienstleistungen
- Weiterentwicklung und Beratung sowie Aufbau langfristiger Kundenbeziehungen
- Akquise von Neukunden und Positionierung unserer Marke auf dem Markt
- Erstellung und Verfolgung von Angeboten in enger Zusammenarbeit mit dem Vertriebsinnendienst
- Umsetzung und Weiterentwicklung der Vertriebsstrategie unseres Unternehmens

### Ihr Profil

- Erfolgreich abgeschlossene technische oder kaufmännische Berufsausbildung, z.B. Kaufmann im Groß- & Außenhandel (m/w/d), Industriekaufmann (m/w/d), Zerspanungsmechaniker (m/w/d), Industriemechaniker (m/w/d) oder Vergleichbares
- Erste Berufserfahrung im technischen Vertrieb ist zwingend erforderlich
- Idealerweise Kenntnisse im Bereich Verbindungstechnik oder im technischen Handel
- Technischen Affinität in Kombination mit ausgeprägtem unternehmerischen Denken
- Kommunikationsstärke und ein gutes Verhandlungsgeschick, gepaart mit Spaß am Verkaufen
- Fähigkeit, sowohl im Team als auch eigenverantwortlich erfolgreich zu arbeiten
- Routiniert im Umgang mit ERP-Systemen und MS-Office, insbesondere Excel
- Gute Deutschkenntnisse in Wort und Schrift sind zwingend erforderlich, Englischkenntnisse wären wünschenswert
- Führerschein Klasse B ist zwingend erforderlich
- Reisebereitschaft

### Wir bieten

- Einen unbefristeten Arbeitsvertrag
- Überwiegend langfristige Einsätze und realistische Übernahmemöglichkeiten
- Urlaubs- und Weihnachtsgeld

- Einfache Kommunikation und digitaler Abruf der Lohnunterlagen über die JobApp

Ihr Ansprechpartner bei uns

René Wieser

0821/999 674 20

Otto-Hahn-Straße 2

86368 Gersthofen

[bewerbung-gersthofen@aslogcare.de](mailto:bewerbung-gersthofen@aslogcare.de)

**Abteilung(en):** Kaufmännisch

[Impressum](#)