


Über uns

Die A/S Logcare GmbH wurde im Jahr 2009 in der charmanten Stadt Gersthofen gegründet, die heute auch unseren Hauptsitz beherbergt. Seit unseren Anfängen haben wir uns kontinuierlich weiterentwickelt. Im Jahr 2014 eröffneten wir unsere zweite Niederlassung in Kirchheim unter Teck, in der Region nahe Stuttgart. Seit 2021 dürfen wir zudem eine weitere Geschäftsstelle in Neu-Ulm unser Eigen nennen.

Als mittelständischer Personaldienstleister sind wir stolz darauf, rund 150 engagierte Mitarbeiter in unserem Team zu haben. Wir glauben fest daran, dass der persönliche Kontakt zu unseren Mitarbeitern von entscheidender Bedeutung ist. Deshalb legen wir großen Wert auf eine offene und ehrliche Kommunikation. Bei A/S Logcare fördern wir ein Arbeitsumfeld, in dem sich jeder Einzelne wertgeschätzt und gehört fühlt. Unsere Grundprinzipien – Offenheit und Ehrlichkeit – spiegeln sich nicht nur in unserem Umgang miteinander wider, sondern auch in der Art und Weise, wie wir unsere Dienstleistungen erbringen.

Technischer Vertriebsinnendienst (m/w/d)

(4012)

 Standort: Ulm (Donau)

Wir suchen

für unseren Kunden in Ulm **Mitarbeiter für den technischen Vertriebsinnendienst (m/w/d)**

Ihre Aufgaben

- Betreuung von nationalen und internationalen Verkaufsprojekten
- Unterstützung bei technischen Fragen zum Produkt
- Eigenverantwortliche Budgetplanung und Kalkulation der Verkaufsprojekte
- Angebotserstellung
- Enge Zusammenarbeit mit Zulieferern
- Klärung technischer Details
- Einholung projektbezogener Preise
- Prüfen von Bestelleingängen
- Erstellen von technischen Produktionsunterlagen
- Bindeglied zwischen Vertrieb, Produktion, Entwicklung, Dokumentation und Marketing

Ihr Profil

- Erfolgreich abgeschlossenes Studium der Fachrichtung Maschinenbau / Verfahrenstechnik / Automatisierung / Mechatronik / Abwassertechnik oder Wirtschaftsingenieurwesen bzw. eine Weiterbildung zum Techniker (m/w/d) oder gleichwertig
- Mehrjährige Berufserfahrung im Vertriebsinnendienst oder in einer technischen Funktion
- Serviceorientierung und Kommunikationskompetenz für den technischen Vertrieb erklärungsbedürftiger Produkte
- Sehr gute Deutschkenntnisse in Wort und Schrift
- Verhandlungssicheres Englisch in Wort und Schrift
- Eigenverantwortliches Arbeiten

Wir bieten

- ein freundliches und überdurchschnittlich engagiertes Team, das Sie in allen Lebenslagen unterstützt
- einen unbefristeten Arbeitsvertrag

- Urlaubs- und Weihnachtsgeld
- faire Bezahlung **aller** geleisteten Arbeitsstunden

Ihr Ansprechpartner bei uns

Susanne Niemann

0731/7180500-00

Böttgerstr. 2/3

89231 Neu-Ulm

bewerbung-ulm@aslogcare.de

Abteilung(en): Kaufmännisch

[Impressum](#)